Nummer 9

2005

Active Learning in Higher Education

4 ,- Euro

https://doi.org/10.1177/1469787405054238

***Quick identification of a simple enzyme deactivation model for an extended-Michaelis-Menten reaction type. Exemplification for the D-glucose oxidation with a complex enzyme deactivation kinetics.***

Gheorghe Maria

Despite the assumption that ‘transferable’ skills are part and parcel of a graduate’s portfolio, there is a lack of information about the extent to which such skills may be perceived by students to be valuable. Although the skills agenda has been at the forefront of Higher Education (HE) provision for some time, contemporary studies focus upon measurement issues and neglect the process aspects of skills learning and development. There is also a lack of research to support methodologies aimed at promoting optimal transfer of skills to work environments. It is apparent that there is a certain lack of clarity about the linkage between the nature of the learning environments that may be provided, and the types of outcomes that are purported to accrue. Accordingly, focusing on this context, the investigation had two objectives: first, to assess students’ perceptions of the knowledge and skills acquired during their undergraduate degree programmes; and second, to evaluate the perceived effectiveness of the strategies adopted in respect of learning transfer. At the University of Luton 116 Level Three students completed a questionnaire that covered all the major skill descriptors of the university’s skills template. The results revealed statistically significant differences between the two closely related programmes in terms of perceived skills acquisition. Although the findings indicated that students were moderately satisfied with the skills acquired, a potential cause for concern was that one in five students did not perceive any transfer strategies to be effective.

*Schlagwörter:* *Ausländische Direktinvestitionen, Wertschöpfungsketten, wirtschaftliche*

*Entwicklung, arabische Länder, EU-Mittelmeerpolitik*





**1. Einleitung**

Weltweit sind ausländische Direktinvestitionen (FDI) in den vergangenen zwanzig Jahren rapide angestiegen. Während nach wie vor der Großteil innerhalb der industrialisierten Länder investiert wird, spielen FDI inzwischen auch in Entwick­ lungsländern eine wichtige Rolle. Durch konstant hohe Wachstumsraten, die nur vom gegenwär­ tigen Rekordanstieg des Erdölpreises übertroffen werden, haben sich FDI-Nettozuflüsse in Entwick­ lungsländer von gut 25 Mrd. US$ im Jahr 1990 auf 375 Mrd. im Jahr 2006 beinahe verfünfzehnfacht. Während Entwicklungsländer traditionell insbe­ sondere von offiziellen Entwicklungshilfetransfers und Rücküberweisungen von Gastarbeitern und Emigranten an ihre Familien (Remittances) profi­ tierten, haben FDI diese seit Anfang der 1990er im Volumen um ein Vielfaches übertroffen und sich als eine sehr wichtige Quelle externer Finanzströ­ me etabliert (vgl. Abbildung 1).

Der gesamte Nahe Osten und insbesondere die arabischen Mittelmeerländer profitieren jedoch unterdurchschnittlich von dieser relativ neuen Finanzierungsquelle. Nur gut 5 Prozent der welt­ weiten FDI werden in der arabischen Welt inves­ tiert (vgl. Brach 2007). Zudem leisten FDI zum re­ gionalen Bruttosozialprodukt (BSP) einen Betrag von lediglich rund 3 Prozent (siehe Abbildung 2). Wie verteilen sich die FDI innerhalb der Regi­ on? Ist das Fehlen substanzieller FDI für die Ent­ wicklungsperspektiven der arabischen Länder nachteilig? Welche Konsequenzen ergeben sich für nationale und internationale Politikmaßnahmen und für die Politikgestaltung der Europäischen Union? Diese Fragen sollen in diesem Beitrag nä­ her beleuchtet werden.

**2. Ausländische Direktinvestitionen in Nahost**

Im Unterschied zum weltweit bereits in den 1990er Jahren einsetzenden FDI-Anstieg hat der Nahe Os­ ten erst in den vergangenen fünf Jahren einen An­ stieg von FDI-Zuflüssen zu verzeichnen. Im Jahre 2006 überstiegen die FDI erstmals 50 Mrd. US$. Nach wie vor konzentrieren sich ausländische Investo­ ren in erster Linie auf den Energiesektor und auf die Petrochemie im Allgemeinen. Darüber hinaus dominieren Investitionen in Immobilien und den Tourismus sowie in die Telekommunikationsinfra­ struktur und den Bankensektor. Laut Schätzungen der Weltbank und des Euro-Mediterranen Netz­ werks zur Investitionsförderung handelt es sich vor allem um projektgebundene Investitionen, nicht jedoch um langfristiges Engagement der In­ vestoren. Durch die Fokussierung auf den Erdöl-und Energiesektor konzentrieren sich die FDI aufkonzentrieren sich die FDI auf